

Kundenhierarchie



Kundenhierarchien in der Sage 100 darstellen, um die Struktur von großen Handelsketten abzubilden und somit umfangreiche taggenaue Auswertung zu erstellen

Lieferverhandlungen mit den großen Handelsketten sind oft nicht einfach zu führen, da die Umsatzstatistiken auf Ebene des Auftraggebers entstehen, bei den Verhandlungen aber Umsatzstatistiken für übergeordnete Ebenen, wie nationale oder internationale Zentralen, erforderlich sind.

Mit der abacus Kundenhierarchie können umfangreiche Auswertungen auf jeder hierarchischen Ebene eines Kunden taggenau erstellt werden. Hierzu sind 4 Ebenen oberhalb des Auftraggebers konfigurierbar- und auswertbar.

Hauptnutzen

- ✓ Verbesserte Verhandlungsposition
- ✓ Transparente Daten auf allen Ebenen
- ✓ Zeitersparnis und Effizienz
- ✓ Bessere Entscheidungsgrundlagen

